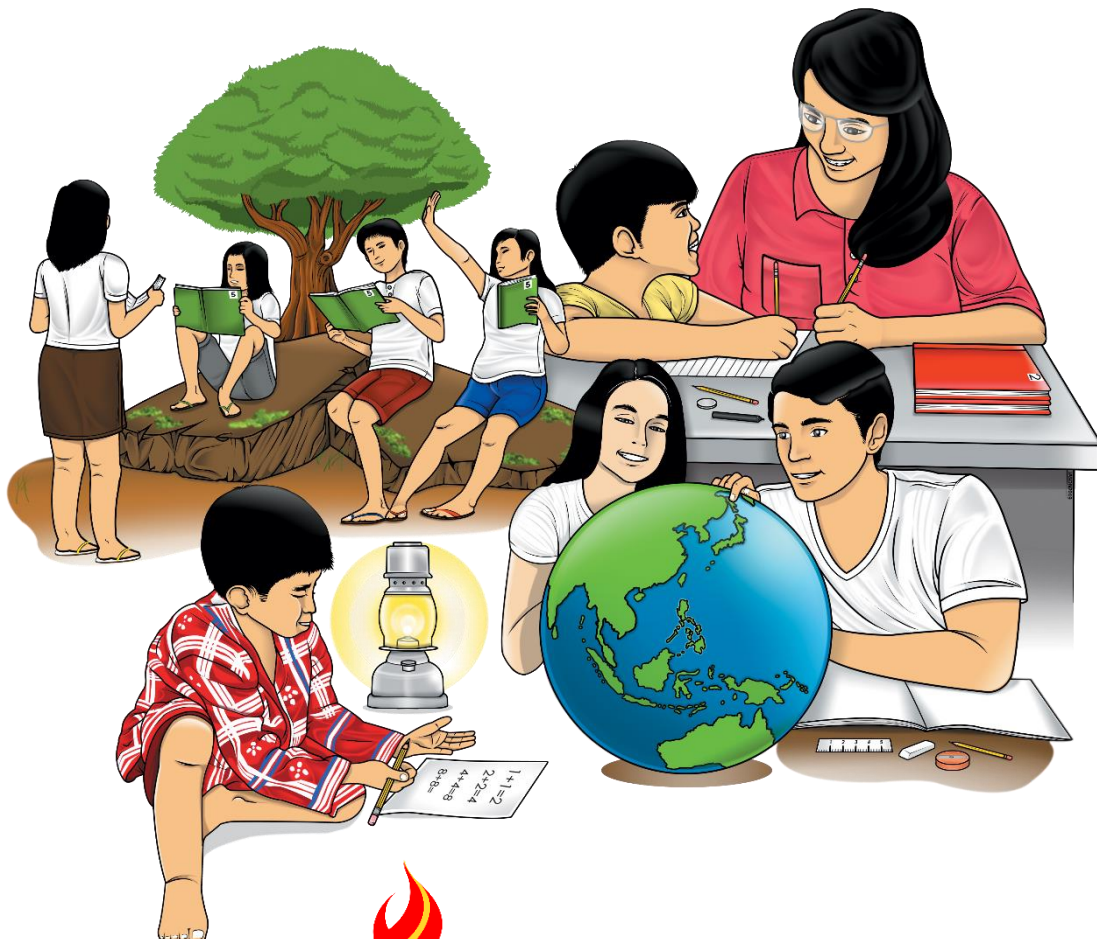


Edukasyong Pantahanan at Pangkabuhayan

ICT and Entrepreneurship – Modyul 2: Angkop Ba Ang Negosyo Mo?





Alamin

Bawat tao ay may kaniya-kaniyang pamamaraan kung paano nila matutugunan ang kanilang walang katapusang kagustuhan at pangangailangan. Sa kanilang pakikibaka sa buhay, kinakailangan ang pagtugon upang matustusan ang mga pangunahing pangangailangan ayon sa kanilang interes, kakayahan, karanasan at ukol kanino nakatutugon ang mga natatanging produkto at serbisyo.

Ang modyul na ito ay naglalayong matukoy ang mga taong nangangailangan ng angkop na produkto at serbisyo bilang batayan sa maunlad at matalinong pamumuhay. Layunin din nitong, mailapat ang iyong mga natutuhan upang matugunan ang mga serbisyong nagbibigay tulong at tumutugon sa pangangailangan ng bawat mamamayan.



Subukin

Panuto: Ilangkop ang bawat produkto at serbisyo ayon sa taong nangangailangan nito. Pagtambalin ang mga salitang nasa **Hanay A** na tumutugon sa pangangailangan sa **Hanay B**. Isulat ang titik nang tamang sagot sa iyong kuwaderno.

Hanay A

- _____ 1. Gatas at pampers
- _____ 2. Sinulid at karayom
- _____ 3. Lapis at papel
- _____ 4. Gamot o Medisina
- _____ 5. Lambat at bangka
- _____ 6. Dentista
- _____ 7. Bumbero
- _____ 8. Manikyurista
- _____ 9. Sastre
- _____ 10. Karpentero

Hanay B

- a. Mag-aaral
- b. Taong nag-aalaga at nag-aayos ng ngipin
- c. Taong maglilinis ng kuko
- d. Tagasugpo ng sunog
- e. Nag-aayos ng bahay
- f. Tagagawa ng damit
- g. Sanggol
- h. Mangingisda
- i. Taong may sakit
- j. Mananahi
- k. Nagtitinda ng isda

Aralin

1

Angkop Ba Ang Negosyo Mo?

Ang pagnenegosyo ay nangangailangan ng sipag at tiyaga para umasenso at makamit ang minimithing tagumpay. Mahalagang unawain ang mga kaalaman at kasanayan sa pagpili ng uri ng negosyo at isaalang-alang ang mga pangunahing pangangailangan ng mga tao. Pahalagahan ang personal na katangian tulad ng pakikihalubilo at pagpapalawak ng karanasan sa pagpapatakbo ng negosyo.



Balikan

Sa nakaraang modyul tinalakay ang kahulugan at pagkakaiba ng produkto at serbisyo. Ang produkto ay ang mga bagay na maaaring iniaalok sa merkado na nakapagbibigay ng kasiyahan sa pangunahing pangangailangan o kagustuhan ng isang mamimili. Samantalang ang serbisyo ay tumutukoy sa paglilingkod na iniaalok ng taong nagtatrabaho o ng isang uri ng negosyo sa mga konsyumer o mamimili.

Para lubusang maunawaan ang aralin at magkaroon ng malawak na kaalaman, subukang sagutin ang sumusunod na pagsasanay.

Panuto: Isulat sa patlang kung Serbisyo o Produkto ang tinutukoy sa bawata bilang. Gawin ito sa iyong kwaderno.

- _____ 1. Telebisyon
- _____ 2. Mekaniko
- _____ 3. *Accountant*
- _____ 4. *Hamburger*
- _____ 5. Aklat
- _____ 6. Vulcanizing Shop
- _____ 7. *Dress shop*
- _____ 8. Damit
- _____ 9. Relo
- _____ 10. *Internet cafe*



Tuklasin

Gawin ang sumusunod na simpleng pagsasanay upang malaman kung gaano na kalawak ang iyong kaalaman sa paksang ating tatalakayin.

Panuto: Isulat ang TAMA kung ang isinasaad ng bawat pahayag ay wasto at MALI kung hindi. Isulat ang iyong sagot sa kwaderno.

- _____ 1. Mahalagang isaalang-alang ang tamang pagpili ng angkop na negosyo na maaaring itayo upang makasiguro na ito ay magtatagumpay.
- _____ 2. Iwasang alamin ang mga pangunahing pangangailangan ng mga tao sa pagpili ng negosyo o serbisyo na nais pagkakitaan.
- _____ 3. Suportahan ang kostumer sa pagpili ng mga produkto na nais bilhin o tangkilikin.
- _____ 4. Siguraduhing mapapakinabangan ng matagal ang produktong napili ng kostumer upang maiwasan nito ang magtampo o magalit.
- _____ 5. Huwag making sa paliwanag ng mga kostumer lalo na kung ito ay nagagalit at maraming mga sinasabi tungkol sa napiling produkto.
- _____ 6. Ugaliing magbigay ng tamang payo sa mga kostumer sa pagpili ng mga produkto.
- _____ 7. Mahalagang tugunan ang mga pangangailangan ng mga kostumer kasama rito ang produktong may rasonableng presyo, mataas na kalidad at serbisyong nagbibigay ng tulong, respeto at tumutugon sa pangangailangan.
- _____ 8. Huwag harapin ang mga kostumer na nais magtanong lamang tungkol produkto at walang intensiyong bumili.
- _____ 9. Pumili ng mga produkto o serbisyong maaaring gamitin nang walang pangamba at ito ay hindi magiging mapanganib sa kalusugan o kaligtasan.
- _____ 10. Isaalang-alang ang mga produkto o serbisyong magaan sa bulsa.



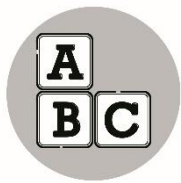
Suriin

Bago pag-isipan ang uri ng itatayong negosyo, kailangang tukuyin muna kung ano ang mga pangunahing produkto at serbisyo na kailangan ng mga tao. Mahalagang tugunan ang mga pangangailangan nila, kasama rito ang produktong may rasonableng presyo, mataas na kalidad at serbisyong nagbibigay ng tulong, respeto at tumutugon sa pangangailangan. Iilan sa mga taong nangangailangan ng angkop na produkto at serbisyo ay ang mga mamimili, bawat kasapi ng pamilya, bata o mag-aaral, pasyente o may sakit, mga manggagawa, mga taong biktima ng sakuna at kalamidad at iba pang mga konsyumer sa pangkalahatan. Dapat alamin kung matutugunan ba ang mga pangangailangan nila tulad ng sumusunod:

1. Maaasahang produkto at serbisyo.
2. Produktong mapapakinabangan nang matagal.
3. Mga produkto o serbisyong makatutulong sa pang-araw-araw na trabaho, katulad ng paglalaba, pagluluto, paglilinis ng bahay, at iba pa.
4. Mga produkto o serbisyong maaaring gamitin nang walang pangamba na ito'y magiging mapanganib sa kalusugan o kaligtasan.
5. Serbisyong nariyan lagi sa oras na kailangan.
6. Produkto o serbisyong magaan sa bulsa.

Mayroon pa rin tayong tinatawag na emosyonal na pangangailangan ng kostumer na kung minsan siguro ay nakalilimutan nating ibigay sa kanila. Nangangailangan ang kostumer ng:

Suporta	May mga pagkakataon na nangangailangan ng suporta ang kostumer tungkol sa mga produktong hindi alam kung paano gamitin.
Pagtugon	Pagbibigay reaksyon sa mga hinaing ng mga kostumer.
Simpatiya	Maaaring magtampo at magalit ang kostumer na hindi natugunan ang inaasahan sa isang produkto o serbisyo.
Ginhawa	Upang hindi mainip o mahirapan ang mga kostumer, kailangan ay may wastong upuan, hindi masyadong mainit, malinis, may mapaglilibangang magasin, diyaryo o TV habang sila ay naghihintay.
Respeto	Igalang ang desisyon ng kostumer, kahit alam mong mali ito ngunit ayaw pa ring makinig sa paliwanag mo.
Tulong	May mga kostumer na hindi alam kung ano ang maganda o nababagay na produkto sa kanila kaya nangangailangan sila ng payo mo.



Pagyamanin

Gawain A

Panuto: Pagtambalin sa **Hanay B** ang mga larawan ng taong nangangailangan ng angkop na produkto at serbisyo na tumutugon sa **Hanay A**. Isulat ang iyong sagot sa kwaderno.

Hanay A

_____ 1. Nars

_____ 2. *Plumber*

_____ 3. Pagkain

_____ 4. *Fire fighter*

_____ 5. Mag-aaral

Hanay B

a.



b.



c.



d.

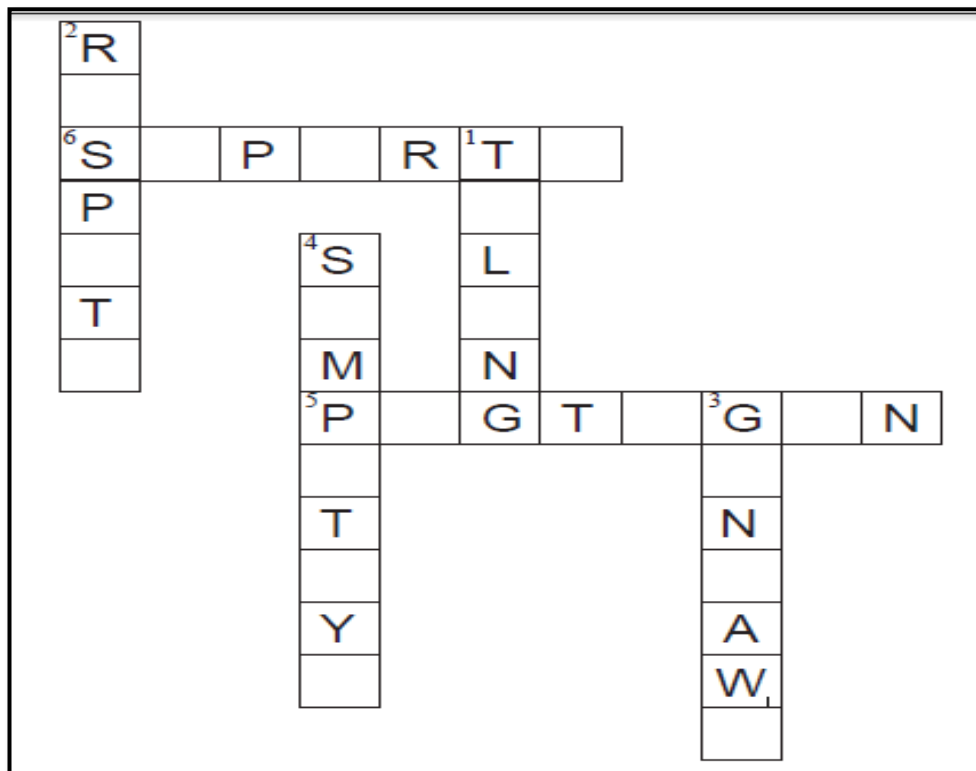


e.



Gawain B

Panuto: Alamin ang mga emosyunal na pangangailangan ng bawat konsyumer upang mabuo ang *crossword puzzle* sa ibaba. Isulat ang iyong sagot sa kwaderno



Pababa

1. May mga kostumer na hindi alam kung ano ang maganda o nababagay na produkto sa kanila. Nangangailangan sila ng payo mo.
2. Pagbibigay galang sa desisyon ng bawat kostumer.
3. Ito ay kadalasang ipinakikita sa mga ekspresyong dalamhati o awa.
4. Maaaring magtampo at magalit ang kostumer na hindi natugunan ang inaasahan sa isang produkto o serbisyo.

Pahalang

5. Pagbibigay nang agarang reaksiyon sa mga hinaing ng mga kostumer.
6. Pagbibigay ng lakas ng loob sa mga tao tungkol sa mga produktong hindi alam kung paano gamitin.



Isagawa

Panuto: Ipaliwanag ang iyong sagot. Gawin ito sa iyong kwaderno.

Bakit kinakailangang tukuyin ang mga taong nangangailangan ng angkop na produkto at serbisyo?



Isaisip

Maraming mga bagay ang dapat tandaan kung magtatayo ng negosyo o maghahatid ng serbisyo. Maliit man o Malaki ang mahalaga ito ay kumikita at nakapagbibigay ng mga pangunahing pangangailangan ng mga tao. Upang lubusang maunawaan ang kabuuan ng aralin, maaaring sagutin ang mga sumusunod na pagsasanay.

Analohiya

Panuto: Batay sa ugnayan ng unang pares sa bawat bilang, pumili ng wastong pares para sa pangatlong salita. Isulat ang titik ng tamang sagot sa iyong kwaderno.

- Guro: Mag – aaral : : Doktor : _____
a. pasyente b. albularyo c. kustomer d. hospital
- Bola: Manlalaro : : Basket : _____
a. isda b. tindahan c. mamimili d. paninda
- Barber*: _____ : : *Carpenter* : Nagpapagawa ng Bahay
a. mamimili sa palengke c. nagpapaayos ng sirang gripo
b. nagpapagupit ng buhok d. nagpapakumpuni ng sasakyan
- Papel at Bolpen : Mag – aaral : : _____ : _____
a. prutas at gulay : palengke c. *laptop at Printer* : *Internet Cafe*
b. pisara at *chalk* : guro d. damit at pagkain: pamilya
- _____ : _____ : : Tsuper : Pasahero
a. doktor : dentista c. sastre : Manikurista
b. panadero : mamimili ng tinapay d. *Electrician* : *Cable Wires*



Karagdagang Gawain

Panuto: Tukuyin kung saan naaangkop ang bawat produkto at serbisyong nakalahad sa tsart. Piliin sa loob ng unang kahon ang mga taong nangangailangan nito. Isulat ang tamang sagot sa iyong kwaderno.

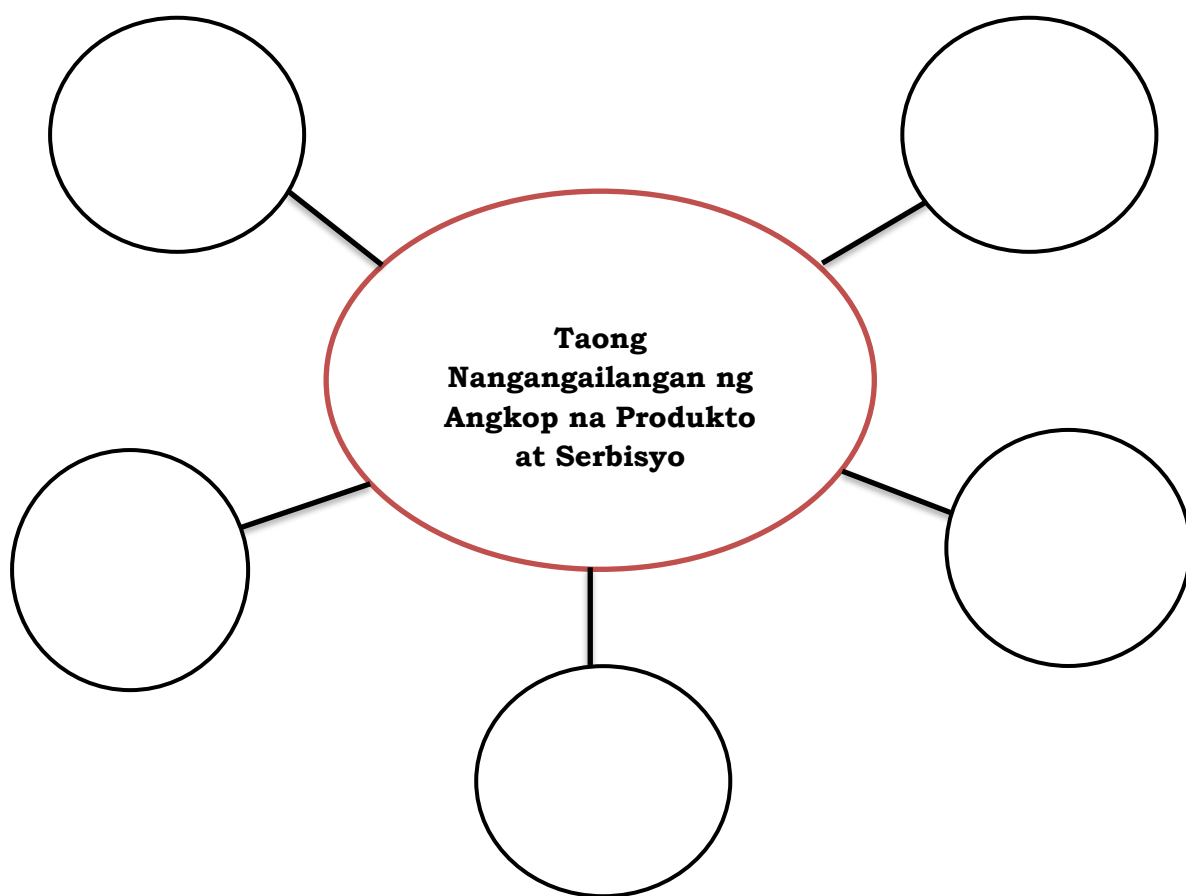
taong nasasakdal	may nasunugan	pasyente o maysakit
sanggol o bata	mamimili	may sirang ngipin
may kapansanan	pasahero	mag-aaral
nagkukumpuni ng bahay		nagkukumpuni ng sirang damit

Produkto o Nagbibigay na Serbisyo	Taong Nangangailangan ng Angkop na Produkto at Serbisyo
1. bumbero	
2. <i>school bag</i>	
3. dentista	
4. <i>wheelchair</i>	
5. abogado	
6. doktor	
7. <i>bus driver</i>	
8. karpentero	
9. paninda	
10. andador at duyan	



Tayahin

Panuto: Gamit ang “*Bubble Map*”, kumpletuhin ito sa pamamagitan ng pagtukoy sa mga taong nangangailangan ng angkop na produkto at serbisyo. Isulat sa kwaderno kung ano-ano ang kanyang mga pangangailangan.





Susi sa Pagwawasto

Karagdagang Gawain 1. may nasunugan 2. mag- aaral 3. may sirang ngipin 4. may kapansanan 5. taong nasasakdal 6. pasyente 7. pasahero 8. nagkukumpuni ng bahay 9. mamimili 10. sanggol	Isagawa Tiyak na mahirap mag-isip ng mga produkto at serbisyong maaaring pagkakitaan, kaya nararapat lamang iayon sa tugon ng mga konsyumer upang matugunan ang mga pangangailangan nila. (Paalala: <i>Maaaring tanggapin ang iba pang katulad na kasagutan.</i>)	Isaisip 1. A 2. C 3. B 4. D 5. B	Pagpamamag Gawain A 1. E 2. C 3. D 4. A 5. B Gawain B 1. Tulong 2. Respeto 3. Ginhawa 4. Simpatiya 5. Pagtugon 6. Suporta
Tuklasin 1. Tama 2. Mali 3. Tama 4. Tama 5. Mali 6. Tama 7. Tama 8. Mali 9. Tama 10. Tama	Subukin 1. G 2. J 3. A 4. I 5. H 6. B 7. D 8. C 9. F 10. E		